Chef de projet innovant (intrapreneur.se) Economie Circulaire

* * *

Entreprise : VESTO
Période : **2026 – 2027**
Lieu : Compans (77) et Paris

* * *

VESTO - Innovation

Depuis 6 ans, Vesto développe la première filière industrielle française de reconditionnement de matériel de restauration (dit CHR).

Aujourd'hui basée dans une usine de 7000m2 dans le 77, cette activité emploie une 50aine de personnes et s'adresse aussi bien aux restaurateurs individuels, qu'aux acteurs publics et de la restauration collective.

Parmi nos plus beaux projets, on compte la fourniture de plus de 300 machines pour les Jeux Olympiques de Paris 2024.

Et on ne compte pas s'arrêter en si bon chemin !

Descriptif du projet

Le besoin en matériel professionnel de seconde main fiable est immense et Vesto porte la vision d'un modèle de production circulaire industriel profondément innovant. Historiquement réservé aux acteurs artisanaux et associatifs, nous avons développé

un modèle industriel du réemploi, en adaptant au circulaire les méthodologies de l'industrie linéaire.

Dans les années à venir, Vesto a pour ambition de conforter sa place de leader du reconditionnement de matériel professionnel, en diversifiant son offre sur de nouvelles gammes de matériel.

Pour 2026, les enjeux de Vesto sont donc:

- Continuer à développer l'activité historique de reconditionnement industriel de matériel CHR (croissance de 100% visée en 2026)
- Diversifier l'offre de reconditionnement sur de nouvelles typologies de matériel professionnel technique (3 à 5 nouvelles verticales lancées ou à lancer d'ici 2026).
  Cette diversification se fait suivant 3 axes:
  - Développement d'offres d'achat et de revente de matériel reconditionné
  - Co-développement en partenariat avec des industriels du linéaire (fabricants de produits neufs, distributeurs, gestionnaires de parc) d'offres de reconditionnement de matériel
  - Rachat de PME innovantes dans le secteur du réemploi de matériel professionnel

Méthodologie envisagée

En tant que chef de projet innovant, ton rôle est de construire, développer et standardiser une ou plusieurs offres de réemploi de matériel professionnel pouvant à terme générer plus d'1M€ de chiffre d'affaires annuel.

Ton périmètre sera défini au sein d'un des marchés suivants déjà identifiés par Vesto: matériel de blanchisserie, matériel de BTP ou matériel de froid commercial.

Tes missions principales :

- Prospection commerciale, formulation, test et mise en place d'offres de reconditionnement de matériel ou de vente de matériel reconditionné
- Identification, prospection, formulation d'offres de rachat de gisement de matériel à reconditionner
- Coordination du projet avec les clients et les équipes de production et opérationnelles internes de Vesto
- Pilotage de la rentabilité économique du marché
- Selon profil: participation à la construction (recrutement) et à la formation d'équipes commerciales sur le marché

Des moyens de production (équipes de production, ingénieur méthode) seront mis à disposition pour permettre de soutenir la croissance du marché et de lever les barrières techniques.

Profil(s)recherché(s)

- Commercial(e), tu aimes écouter les besoins de tes clients, trouver des solutions, et négocier des devis
- Rigoureux(se) et structuré(e), tu es capable d'évoluer dans un environnement d'abord flou pour rapidement le structurer le standardiser
- Autonome sans t'isoler, tu aime chercher des solutions par toi même tout en sachant aller chercher de l'aide quand tu en as le besoin
- Idéaliste, tu rêves de changer le monde dans lequel on vit pour le rendre plus respectueux des humains et de notre environnement
- Ambitieux(se), tu es prêt(e) à t'investir dans les débuts d'une aventure, de faire grandir Vesto et d'y prendre des responsabilités